

Venda direta a um cliente final de outro país ②

De interesse para	Fabricantes e fornecedores de serviços relacionados com pharma human, pharma animal, health vegetal, medical devices, fine chemicals and active pharmaceutical ingredients (APIs), biocides, laboratory, cosmetic, etc.
Objetivo	Enviar uma proposta comercial a potenciais clientes.
Países	<p>Apenas países da América Latina. Apenas países onde possamos identificar:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fabricantes farmacêuticos ✓ • Grupos privados de serviços de saúde ✓ • Grupos privados hospitalares ✓ • Cadeias de farmácias ✓ • Cadeias de drogarias ✓ • Cadeias de supermercados com venda autorizada de medicamentos ✓ • Etc.
Inclui	Explicamos esta seção quando nos é solicitado um orçamento.
Não inclui	Explicamos esta seção quando nos é solicitado um orçamento.
Processo	Claients Team confirmará em 48h se pode (ou não) realizar o serviço e o país solicitado, informará sobre a qualidade da informação que dispomos desse país (□ □ □) e o prazo. Você deverá aceitar (ou não) o orçamento.
Precisaremos de	Explicamos esta seção quando nos é solicitado um orçamento.
Prazo	6 semanas para um país. Para mais países, consultar.
Custo, fatura e pagamento	<p>O custo por país é de 800€. Se contratar três ou mais países ao mesmo tempo, o custo por país é de 640€ (-20%).</p> <p>Claients Team emitirá uma fatura na aceitação do orçamento. Quando a fatura for paga, começaremos a trabalhar no seu projeto. Pagamento por transferência bancária.</p>